



# ПАРТНЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ



## ПАРТНЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ

Настоящее Партнерское соглашение публичной оферты, далее именуемое Соглашение, заключается между Atiora – ECN broker, далее именуемой Компания и физическим или юридическим лицом, открывшим партнерский счет в Компании, далее именуемым Партнер, в порядке и на условиях, которые регламентированы настоящим Соглашением, которое находится в свободном доступе на официальном сайте Компании: <http://www.atiora.com>, именуемом в дальнейшем Сайт.

Настоящее Соглашение составлено в виде электронного документа и не требует подписания. Соглашение может быть переведено на все языки, на которые переведён Сайт. Данный перевод носит только информативный характер. В случае каких-либо разночтений между англоязычной версией настоящего Соглашения и его переводом, приоритетной будет считаться англоязычная версия.

Настоящее Партнерское Соглашение считается заключенным с момента полного и безоговорочного принятия условий настоящего Соглашения, т.е. подтверждения лицом, получившим оферту, согласия заключить настоящее соглашение. Акцептом настоящего Соглашения признается заполнение Партнером регистрационной формы в кабинете клиента для открытия партнерского счета в Компании.

## **1. Общие положения**

1.1 Партнер является, прежде всего, Клиентом Компании, обладающим всеми правами и обязанностями Клиента в рамках, установленных Клиентское Соглашение;

1.2 Партнер соглашается, что Компания будет использовать контактную информацию Партнера, например, адрес, электронную почту и др., указанную им при регистрации в качестве Партнера, для направления ему писем и/или предложений;

1.3 Местом заключения Соглашения стороны признают место регистрации Компании (зарегистрированного офиса Компании);

1.4 Компания и Партнер принимают на себя согласованные обязательства, связанные непосредственно с привлечением Клиентов к заключению торговых операций по инструментам, предлагаемым Компанией;

1.5 Стороны обязуются следовать положениям, указанным в настоящем Соглашении, если иное не оговорено в дополнительных соглашениях;

1.6 Партнер может осуществлять деятельность и представлять себя в отношениях с третьими лицами только как клиент Компании;

1.7 Партнерская программа предназначена для привлечения в Компанию новых клиентов по имеющимся у Партнеров уникальным ссылкам;

1.8 Компания не предоставляет информацию о торговых операциях Клиента, также о персональных данных Клиента;

1.9 Клиент считается привлеченным Партнером при выполнении следующих условий:

- а) клиент впервые регистрируется на сайте Компании;
- б) при регистрации клиент перешел непосредственно по Партнерской ссылке или ввел Партнерский код в форму регистрации;
- в) счета данного Партнера активны;

1.10 Все последующие торговые счета, открываемые Клиентом, помещаются в Клиентскую группу Партнера, который его привлек;

1.11 Перемещение счетов Клиента из одной Клиентской группы в другую не осуществляется;

1.12 В случае если в течение 6 (шести) месяцев на партнерском счете не совершено ни одной балансовой операции, партнерский счет перемещается в архив.

## **2. Права и обязанности Партнера**

2.1 С момента принятия условий настоящего Соглашения, Партнер обязан:

2.1.1 Осуществлять рекламную деятельность в интересах Компании;

2.1.2 Проводить мероприятия, не противоречащие законодательству страны своего проживания, направленные на привлечение новых Клиентов в Компанию;

2.1.3 Информировать новых Клиентов о сфере деятельности и услугах, предлагаемых Компанией, о конкурентных преимуществах Компании, и иных условиях;

2.1.4 Доводить до сведения новых Клиентов всю необходимую информацию о Компании, включая адреса и контактные реквизиты Компании, общие и специальные условия оказания услуг и сервиса;

2.2 Партнер не имеет права:

2.2.1 Партнер не имеет права использовать какие-либо недобросовестные или противоречащие сложившимся нормам юридической этики методы по привлечению Клиентов, в частности:

а) размещать Партнерскую ссылку на сайтах, содержащих или ссылающихся на информацию, противоречащую общим понятиям морали и этики, в том числе на порнографических сайтах.

б) использовать на сайте вирусы, вредоносные программы и скрипты, всплывающие рекламные окна (pop-up), спам, в том числе и рекламные рассылки по имеющимся адресам E-mail, если владелец адреса E-mail не выразил явного согласия на получение данной рассылки;

в) использовать рекламу с сознательным искажением описания предлагаемых услуг, а также сознательно скрывать от Клиентов риски и информацию о предлагаемых услугах;

г) рекламу на сайтах, противоречащих законодательству страны нахождения Партнера;

д) иное, что может причинить вред сложившемуся позитивному имиджу компании;

2.2.2 Партнеру запрещается регистрировать или использовать наименования компаний, наименования собственных продуктов и услуг, доменные имена и иные средства идентификации, сходные по написанию или звучанию с названием Компании, ее сайта и продуктов;

2.3 Партнер имеет право:

а) самостоятельно планировать и проводить маркетинговые и рекламные кампании, предварительно согласовав их с Компанией;

б) размещать на своем сайте ссылки на сайт компании (в т.ч. Клиентские), а также баннеры, предоставляемые Компанией;

в) осуществлять иные действия, предусмотренные данным Соглашением.

### **3. Права и Обязанности Компании**

- 3.1 Компания обязуется оказать Партнеру необходимое содействие в исполнении обязанностей, предусмотренных настоящим Соглашением;
- 3.2 Компания обязуется выплачивать Партнеру вознаграждение в размере и на условиях, установленных настоящим Соглашением;
- 3.3 Компания несет ответственность за дилинг и расчеты. Компания предоставляет отчеты по сделкам по запросу Партнера не чаще, чем 4 раза в месяц;
- 3.4 Компания обязуется открывать Клиентам, привлеченным Партнером, торговые счета в Компании на основании Клиентского Соглашения;
- 3.5 Компания обязуется предоставлять Клиентам возможность осуществлять торговые операции в системе через установленные Компанией логины и пароли (login, password);
- 3.6 Компания обязуется осуществлять полноценный учет операций Клиентов;
- 3.7 Компания имеет право получать от Партнера полный отчет о ходе и результатах кампаний и акций по привлечению Клиентов;
- 3.8 Компания вправе расторгнуть данное Соглашение, если Партнер не привлек 5-х клиентов в течение 90 дней со дня регистрации в партнерской программе Компании;
- 3.9 Компания имеет право исключить счет Клиента/-ов из списка привлеченных клиентов Партнера, если он не пополнен в течение 30 дней с момента регистрации в Личном Кабинете;
- 3.10 В случае невыполнения Партнером обязательств по данному Соглашению, Компания имеет право исключить Клиента/-ов из списка привлеченных клиентов Партнера;
- 3.11 Компания вправе сообщить Клиентам, зарегистрированным как привлеченные клиенты Партнера, о получении последним комиссионного вознаграждения с совершаемых ими торговых операций на международных финансовых рынках за проведение деятельности описанной настоящим Соглашением;
- 3.12 При обнаружении факта использования Партнером недобросовестных методов привлечения Клиентов, указанных в пункте 2.2 настоящего Соглашения, Компания оставляет за собой право в одностороннем порядке расторгнуть Соглашение и аннулировать все невыплаченное вознаграждение. При этом Клиенты, зарегистрированные как привлеченные клиенты Партнера, становятся прямыми Клиентами Компании;
- 3.13 Компания имеет право расторгнуть договор в одностороннем порядке в случае нарушения либо невыполнения Партнером условий данного Соглашения.

#### **4. Взаимодействие Сторон**

4.1 Настоящее Соглашение ни при каких условиях не представляет собой взаимоотношения между работодателем и работниками и/или совместное предприятие. Партнер не может использовать название Компании, логотип Компании и т.п. нигде, включая рекламные материалы, бланки и визитные карты, объявления, публикации, без согласия Компании. Партнер может осуществлять деятельность и представлять себя в отношениях с третьими лицами только как Клиент Компании с полномочиями Партнера и ни в каком ином качестве;

4.2 Компания ни при каких условиях не несет ответственность:

4.2.1. За любые действия Партнера, совершенные им с нарушением положений настоящего Соглашения и/или Клиентского соглашения;

4.2.2. За любые действия Партнера, совершенные им за пределами полномочий, предоставленных Компанией;

4.2.3. За любой ущерб, причиненный Партнером любым третьим лицам;

4.2.4. В случае предъявления Партнеру претензий вследствие нарушения им п. 2.1 настоящего Соглашения;

4.3 Партнер соглашается, что Компания, в рамках осуществления программы по противодействию легализации доходов, полученных незаконным путем, вправе затребовать у Партнера реквизиты платежной системы, открытой на его имя, с наложением ограничения на снятие средств со счета только посредством перевода на указанные реквизиты. В случае отказа Партнера предоставить данные реквизиты, Компания вправе заблокировать все операции по счету до момента предоставления запрошенной информации;

4.4 Компания, ни при каких условиях, не несет ответственности за любой ущерб, причиненный Партнером любым третьим лицам;

4.5 Стороны самостоятельно и независимо друг от друга исполняют свои налоговые и иные обязательства перед третьими лицами;

4.6 Стороны обязуются следовать положениям, указанным в настоящем Соглашении и/или Клиентском соглашении, если иное не оговорено и не закреплено подписью сторон по обоюдному согласию.

#### **5. Комиссионное вознаграждение Партнера**

5.1 Вознаграждение Партнера начисляется автоматически за каждую закрытую сделку реферала;

5.2 Комиссионное вознаграждение начисляется на счета Партнера при условии, что

[www.ATIORA.com](http://www.ATIORA.com)

сделка, совершенная Рефералом, не противоречит положениям Клиентского Соглашения. При признании сделки Реферала недействительной сделка аннулируется, и вознаграждение Партнеру не выплачивается;

5.3 Компания вправе не учитывать при расчете комиссионного вознаграждения сделки Рефералов, осуществленные за счет несовершенства торговой платформы;

5.4 Размер и начисление комиссионного вознаграждения Партнера по счетам привлеченных Рефералов зависит от активности Партнера и производится специальной программой на сервере Компании в автоматическом режиме.

5.5 Присвоение статуса Партнеру происходит при выполнении им определенных условий (см. приложение);

5.6 При изменении по каким-либо причинам реквизитов Партнера внутри платежной системы, Партнер обязан уведомить об этом Компанию с описанием причины изменения и приложением сканированного изображения документа, удостоверяющего личность Партнера на электронный адрес финансового отдела компании. В противном случае Компания имеет право отказать в выводе средств на измененные реквизиты.

## **6. Порядок рассмотрения претензий и споров**

6.1 Все споры стороны Соглашения пытаются урегулировать путем переговоров и переписки в претензионном порядке;

6.2 Претензии Партнера, вытекающие из настоящего Соглашения, принимаются Компанией к рассмотрению только в письменном виде и в срок не позднее трех рабочих дней с момента (дня) возникновения спорной ситуации;

6.3 Претензия должна быть оформлена в виде электронного письма (e-mail) и отправлена в отдел по работе с партнерами: [partner@atiora.com](mailto:partner@atiora.com) без возможности оглашения этой информации до окончания разбирательств. Все претензии, предъявленные иным образом, к рассмотрению не принимаются;

6.4 Срок рассмотрения Компанией претензии Партнера составляет не более 14 (четырнадцати) рабочих дней. В случае признания претензии обоснованной, урегулирование спорной ситуации происходит исключительно в виде компенсационной выплаты, начисляемой на партнерский счет в течение одного рабочего дня с момента принятия положительного решения по спорной ситуации;

6.5 Претензия Партнера должна иметь следующее содержание:

- а) ФИО;
- б) Номер партнерского счета;
- в) дата и время возникновения;
- г) номера спорных транзакций;
- д) суть претензий без эмоциональной окраски.

Претензии, поданные в ином виде, к рассмотрению не принимаются.

6.6 Компания вправе отказать в рассмотрении претензии в случаях:

- а) если претензия не удовлетворяет условиям п. 6.2, 6.3, 6.5.;
- б) если претензия содержит нецензурную лексику и/или оскорбления в адрес Компании либо её сотрудников;
- в) если претензия содержит угрозы в адрес Компании либо её сотрудников;
- г) если в качестве аргументации Клиентом используется угроза очернения имиджа Компании;

6.7 В случае возникновения спорной ситуации, не прописанной в настоящем Соглашении, окончательное решение по претензии принимается Компанией исходя из общепринятой практики и юридической этики.

## **7. Изменение условий Соглашения, расторжение Соглашения**

7.1 Компания имеет право изменять условия настоящего Соглашения, обновив данное Соглашение на Сайте и в обязательном порядке, уведомив Партнера по электронной почте, указанной им при регистрации. Все изменения вступают в силу через 7 (семь) календарных дней с момента уведомления Партнера;

7.2 Настоящее Соглашение прекращает свое действие в случае нарушения Партнером условий, указанных в настоящем Соглашении;

7.3 Компания вправе расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке, уведомив Партнера. Прекращение действия Соглашения не аннулирует обязательства со стороны Компании и со стороны Партнера, которые уже возникли в соответствии с настоящим Соглашением и Клиентским Соглашением.

## **8. Форс-мажор**

8.1 Ни одна из Сторон не будет нести ответственность за полное или частичное неисполнение любой из своих обязанностей, если неисполнение будет являться следствием форс-мажорных обстоятельств (наводнение, пожар, землетрясение и другие стихийные бедствия, а также войны или военные действия разного рода, блокада, постановления органов государственной власти и иные чрезвычайные и непредотвратимые обстоятельства, независящие от воли Сторон).

8.2 Сторона, для которой создалась невозможность исполнения обязательства, должна немедленно, не позднее 5 (пяти) рабочих дней с момента ее наступления и прекращения, в письменной форме уведомить другую Сторону о наступлении, предполагаемом сроке действия и прекращении вышеуказанных обстоятельств.

8.3 Факты, изложенные в уведомлении, должны быть подтверждены компетентным органом или организацией соответствующей страны. Не уведомление или несвоевременное уведомление лишает Сторону права ссылаться на любое вышеуказанное обстоятельство как на основание, освобождающее от ответственности за неисполнение обязательства.



8.4 Если невозможность полного или частичного исполнения обязательства будет существовать свыше 6 (шести) месяцев, Соглашение автоматически расторгается.

## **9. Разное**

9.1 В случае возникновения спорной ситуации с Клиентами, привлеченными Партнером, мнение Компании будет решающим.

9.2 В случае отсутствия предъявления требований по исполнению обязательств одной из Сторон, вторая сторона не освобождается от исполнения обязательств по данному Соглашению, а также это не означает отказ от обязательств.

9.3 Партнер признает, что Компания имеет право изменять отдельные положения настоящего Соглашения в любое время, и обязуется самостоятельно знакомиться с изменениями в условиях Соглашения.

9.4 Письменным уведомлением по Соглашению является один из следующих способов коммуникации:

9.4.1. Электронная почта;

9.4.2. Почтовое отправление;

9.4.3. Объявление в разделе «Новости компании» на официальном сайте Компании ([www.atiora.com](http://www.atiora.com)).

9.5 Компания будет использовать контактную информацию Партнера, например, адрес, электронную почту и др., указанную в форме регистрации или последние измененные контактные данные Партнера.

9.6 Любая корреспонденция (документы, объявления, уведомления, подтверждения, отчеты и др.) считается полученной Партнером:

9.6.1 Спустя один час после отправки на его электронный адрес, указанный в форме регистрации;

9.6.2 Через 7 (семь) календарных дней с момента почтового отправления;

9.6.3 Через час после размещения объявления в разделе «Новости компании» на официальном сайте Компании ([www.atiora.com](http://www.atiora.com));

9.7 Партнер обязан проинформировать Компанию об изменениях в своих контактных данных, указанных в форме регистрации в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента их изменения. Уведомление может быть направлено посредством почты, электронной, или иной связи, позволяющей:

9.7.1 Оперативно довести информацию до Компании;

9.7.2 Достоверно установить, что уведомление исходит именно от Партнера.

9.8 Любая из Сторон настоящего Соглашения вправе в одностороннем внесудебном порядке отказаться от исполнения данного Соглашения, предупредив об этом другую Сторону не позднее, чем за 30 (тридцать) дней.

9.9 Данное Соглашение, может быть расторгнуто в судебном порядке по требованию одной из Сторон в случае неоднократного либо грубого нарушения другой Стороной своих обязательств по настоящему Соглашению, а также в иных случаях, предусмотренных действующим законодательством.